

Création et gestion d'une activité de formation

Cette formation prépare à la certification « Création et développement d'une activité de formation » enregistrée à France Compétences sous le numéro RS5134 par l'organisme certificateur Webmarketing&co'm.
Date d'enregistrement : 02/03/2000

PUBLIC

La formation et la certification s'adressent à un public d'experts et de consultants souhaitant transmettre leurs connaissances en créant et commercialisant une offre de formation

PRÉREQUIS

Avoir une expertise dans un domaine pour transmettre ses connaissances et avoir une première idée d'offre de formation à développer.

OBJECTIFS

- Créer et mettre en place son activité de formation
- Concevoir son offre de formation
- Promouvoir et développer son activité de formation

Débouchés, équivalences et passerelles

Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelle.

Le titulaire de la certification peut ensuite se diriger vers des certifications professionnelles dans les champs de la formation ou de l'insertion.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation alternant des temps en visioconférence et des temps de formation en e-learning :
- Accès 24h/24h à notre plateforme en ligne
- Vidéos de professionnels présentant les notions essentielles de la formation
- Des visioconférences en direct sur des sujets clés et d'actualité
- Des fiches pratiques téléchargeables
- Un tutorat est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions

Préparation à l'examen

- Présentation du protocole de certification
- Conseils pratiques pour les épreuves d'accès à la certification

MODALITÉS D'ÉVALUATION

A l'issue de la formation, le stagiaire s'engage à passer l'examen préparant à la certification Certification "Création et développement d'une activité de formation"

Modalité d'évaluation : mise en situation professionnelle portant sur la mise en place et le suivi d'une activité de formation avec soutenance orale et remise d'un rapport. Le candidat a 15 jours de préparation avant la remise de ses écrits. L'écrit est ensuite suivi d'une présentation orale de 20 minutes devant un jury.

Processus de candidature : afin de s'inscrire à la certification, le candidat devra transmettre son dossier de candidature accompagné d'un CV à jour.

Adaptation des conditions d'examen pour les personnes en situation de handicap : le référent handicap prendra en compte dès l'inscription du candidat sa situation de handicap, si celle-ci est mentionnée. Il sera alors proposé au candidat un entretien afin d'envisager avec lui les aménagements qui pourront être apportés.

PROGRAMME

MODULE 1 : CRÉER ET RÉFÉRENCER SON ORGANISME DE FORMATION (14H)

Le marché de la formation

Le marché de la formation

Pourquoi devenir formateur peut développer votre activité

Le cadre légal : droits et obligations des organismes de formation

Créer son premier programme de formation

L'étude de marché : détecter les besoins de formation dans son domaine

Les entretiens clients pour affiner son idée

Les différents formats de formations

Créer son premier programme : de l'idée au programme

Les obligations à connaître avant sa première formation

La checklist des obligations à connaître pour sa première formation

Les différents documents encadrant la formation

Les obligations de communication et règles en matière de publicité

Le respect des normes de sécurité

Les sources à connaître pour se maintenir à jour

Obtenir son numéro de déclaration et organiser ses démarches

Prérequis : choisir son statut d'entreprise

Les pièces à fournir pour monter son dossier de déclaration d'activité

Obtenir son premier client pour finaliser son dossier

Bien monter son dossier de déclaration

Le bilan pédagogique annuel

S'organiser pour être en règle et faciliter son bilan annuel

Les différentes possibilités de financement pour les apprenants

Connaitre les différents types de financement pour orienter ses clients

Le Plan de Développement des Compétences

Les OPCO

Le Pôle Emploi

Le Compte Personnel de Formation (CPF)

Le Projet de Transition Professionnelle

Les autres possibilités de financement

Se maintenir à jour

La certification Qualiopi

Le cycle de la certification Qualiopi

Les organismes certificateurs pour passer la certification

S'organiser pour obtenir Qualiopi

Référencer son offre chez Pôle Emploi

Adapter son offre aux demandeurs d'emploi

Référencer son offre sur Kairos Pôle Emploi

Inscrire son offre sur le CARIF de votre région

Les obligations comptables

L'exonération de TVA : un choix à faire ou pas
Les spécificités comptables d'un organisme de formation

Pérenniser son offre grâce à une démarche qualité

Le décret qualité et son impact sur votre activité
Se certifier en tant que formateur
Certifier ses formations et devenir éligible au CPF

Le suivi post-formation

Les questionnaires de satisfaction à chaud et à froid
Le suivi qualité

Définir ses tarifs

Le coût à la journée / à l'heure
Proposer des tarifs selon le profil de l'apprenant

Trouver un local pour sa formation

Les prérequis pour un bon environnement de formation
Trouver un local : les différentes possibilités

MODULE 2 : CONCEVOIR ET ANIMER UNE FORMATION EFFICACEMENT (14H)

Former un public d'adultes / professionnels

La formation pour adultes
L'apprentissage chez l'adulte

Concevoir une action de formation

Appréhender les besoins des apprenants
Créer une formation impactante
Organiser le déroulé de sa formation
Concevoir sa formation avec la méthode SAVI

Préparer sa formation

Les supports de formation
Le lieu de formation
La checklist du formateur

Les qualités à développer pour être formateur

La pédagogie
Maîtriser sa communication verbale et non verbale
Se former en continu

Les temps forts d'une formation

La pré-communication et l'implication des futurs participants
Le démarrage de la formation, mise à l'aise des participants
Le cours de la formation
La clôture d'une session de formation

Les méthodes d'animation d'une formation

Se préparer à animer
Focus : outils et techniques pédagogiques
L'instauration d'un climat favorable à l'apprentissage
La psychologie de groupe
La gestion des situations délicates
Les différents profils psychologiques des participants

Évaluer et favoriser le transfert des acquis

Évaluer les acquis : QCM, cas pratiques et exercices divers
Les spécificités à connaître pour une offre de formation certifiante
L'évaluation de la satisfaction et de l'atteinte des objectifs de la formation
Les outils pour faciliter les démarches du formateur

Le suivi post-formation

La disponibilité et le suivi post-formation
Maintenir la relation en vue de vendre d'autres formations et prestations

MODULE 3 : PROMOUVOIR ET DÉVELOPPER SON OFFRE DE FORMATION (7H)

Introduction au webmarketing

Communiquer autour de son offre de formation

Mise en avant de son offre sur son site
Créer un document de présentation de son offre

Obtenir des prospects pour sa formation

L'email marketing
Optimiser ses contenus pour Google
Les réseaux sociaux : animer une communauté
Les sites dédiés à la formation
Suivre les retombées : Google Analytics

Gérer l'aspect commercial

Construire son argumentaire commercial
Gérer le suivi, construire un fichier CRM

MODALITES D'ACCES

Pour réaliser votre dossier de formation, vous devez compléter le bulletin d'inscription à demander par mail : stephane.vaiti@gmail.com

Dès réception dans nos services, un devis et une convention de formation précisant vos dates de formation vous seront adressés par mail ou courrier dans un délai de 48 heures.

Délai d'accès à la formation de 15 jours minimum.

HANDICAP



Si vous êtes en situation de handicap et que vous avez besoin d'aménagements spécifiques pour participer à la formation, merci de contacter le référent handicap lors de votre demande d'inscription. Nous louons des salles de formation dans les hôtels : Accessibilité des locaux (bureaux et salles de formation) aux personnes à mobilité réduite.

FORMATEUR REFERENT

Stéphane VAITI

- Spécialisé et certifié dans les métiers de la formation et de l'insertion
 - Consultant en bilan de compétence et Accompagnateur Architecte de Parcours (VAE)
- Tél : +594 694 21 89 72
Mail : stephane.vaiti@gmail.com

Tous nos formateurs sont certifiés en pédagogie d'adultes et disposent d'une solide expérience dans le champ de la formation professionnelle.

Notre organisme est certifié Qualiopi.

ORGANISATION

Durée : 35 heures

Dates :

Lieu : Présentiel et distanciel (visioconférence)

PRIX

1550€ par personne.

Eligible au CPF